

## I 会社概要

企業名	株式会社KINTO
業種	自動車リース、自動車修理・点検、車両管理、中古車売買等、モビリティサービスに関わる一切の事業

## II 求人内容

募集部門	営業部
ポジション	営業（販促/販促支援等）【プロジェクトリーダー候補/プロジェクトスタッフ】
雇用形態	正社員 ※3カ月間の試用期間があります。その間の待遇・給与に変更はありません。
雇用期間	期間の定めなし
業務内容	当社が提供する商品を通じて、トヨタ自動車の正規販売店の販売を最大化するための提案・支援を行っていただきます。具体的には、当社商品の新規取り扱いの提案および現場サポートに係る一切の業務、継続した取り扱いに向けた提案営業活動、そして現場の情報を基とし、社内に対しての情報共有および新規提案を実施いただきます。
募集背景	事業拡大のため
勤務地	名古屋オフィス 愛知県名古屋市中村区名駅四丁目8番18号 名古屋三井ビルディング北館 14F 東京オフィス 東京都中央区日本橋室町2-3-1 室町古河三井ビルディング（COREDO室町2） ※ジョブローテーションなどによる転勤の可能性あり

応募資格	<b>【MUST要件】</b> 下記要件を満たす方（実務経験：3年以上） <ul style="list-style-type: none"> <li>・ BtoBの営業での実務経験</li> <li>・ クルマへの興味関心</li> <li>・ 普通免許(AT限定可)</li> </ul>
	<b>【Want要件】</b> 下記要件のどれかを満たす方（実務経験：3年以上） <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 金融業界での営業実務経験</li> <li>・ 新しいことにチャレンジしていく向上心</li> <li>・ 自ら考え、提案する力</li> </ul>
選考プロセス	書類選考→面接（2～3回）→内定

勤務時間	<ul style="list-style-type: none"> <li>・標準勤務時間 8:45～17:45（休憩60分）</li> <li>・コアタイムなしフレックス制度有</li> </ul>
------	---

休日・休暇	<ul style="list-style-type: none"> <li>・休日 : 原則土・日・祝祭日 年間休日121日</li> <li>・有給休暇 : 初年度・入社月に応じ付与 2年目以降・毎年1月1日付で規定日数付与</li> </ul>
時間外労働	時間外労働 あり
給与	<ul style="list-style-type: none"> <li>・基本給 : 241,800円 / 月 ~ ※ご経験・スキルに応じ設定</li> <li>・食事手当 : 8,000円/月 ※基幹職以上は対象外</li> <li>・時間外手当 : 実績に応じて支給 ※基幹職以上は対象外</li> <li>・年収 (諸手当込) : 490万円 ~</li> </ul>
加入保険	社会保険完備 (健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
待遇・福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> <li>・退職金 : 有 (退職一時金・確定拠出年金)</li> <li>・福利厚生 : 家賃補助 (単身赴任等一部対象者のみ)、家族手当 (規定に準じて支給)、投信積立てサービス 等</li> </ul>

この求人票には非公開情報が含まれるため、第三者への提供を禁止します。不要になった際には、ご自身で確実に破棄してください。記載内容については、随時変更されることもありますので、ご入社前に雇用主にご確認ください。

出力日: 2021/5/21