

I 会社概要

企業名	株式会社KINTO
業種	自動車リース、自動車修理・点検、車両管理、中古車売買等、モビリティサービスに関わる一切の事業

II 求人内容

募集部門	CX推進部
ポジション	新規サービス開発
雇用形態	正社員 ※3か月間の試用期間があります。その間の待遇・給与に変更はありません。
雇用期間	期間の定めなし
業務内容	<p>KINTOご契約者様や検討層の満足度向上に繋げる施策の企画に携わります。プロジェクトマネージャーとして、以下の業務の運営、管理を行って頂きます。</p> <ul style="list-style-type: none">・ KINTO契約者及び検討層に対する新規サービスの企画、開発、実行・ 市場調査ニーズの把握、事業仮説の構築・ アライアンス先の開拓・ ビジネススキームの整理、設計、収支・契約管理 <p>実証実験を通じた仮説検証と事業性検討を行い、顧客サービスの向上に繋がります。また、ビジネススキームの設計に当たっては、アライアンス先と社内関係部署を横断した業務設計を行うことも含まれます。</p> <p>現在、モビキャンやモビリティマーケットのサービスを提供しています。現金購入や割賦によりクルマを所有した方よりもKINTOで契約してよかったと思えるよう、既存サービスのグロースにも関与頂きます。</p>
募集背景	事業拡大のため
勤務地	名古屋オフィス 愛知県名古屋市中村区名駅四丁目8番18号 名古屋三井ビルディング北館 14F 東京オフィス 東京都中央区日本橋室町2-3-1 室町古河三井ビルディング（COREDO室町2） ※ジョブローテーションなどによる転勤の可能性あり

応募資格	<p>【MUST要件】</p> <p>下記要件を満たす方</p> <ul style="list-style-type: none">・ 新規サービスの企画・開発から実行までの一連の実務経験・ BtoCビジネス領域での営業、販売促進経験・ 社外メンバーとの関係構築の経験・ アライアンス先サービスを折り込んだ自社サービス設計 <p>-----</p> <p>【Want要件】</p> <p>下記要件のどれかを満たす方（実務経験：5年以上）</p> <ul style="list-style-type: none">・ 幅広い顧客層のカスタマージャーニーを描ける知見・ 自ら課題を発見し、PDCAを回せる方・ 柔軟かつ新鮮な想像力
選考プロセス	書類選考→面接（2～3回）→内定

勤務時間	<ul style="list-style-type: none"> 標準勤務時間 8:45～17:45（休憩60分） コアタイムなしフレックス制度有
休日・休暇	<ul style="list-style-type: none"> 休日：原則土・日・祝祭日 年間休日121日 有給休暇：初年度・入社月に応じ付与 2年目以降・毎年1月1日付で規定日数付与
時間外労働	時間外労働 あり
給与	<ul style="list-style-type: none"> 基本給：241,800円 / 月 ～ ※ご経験・スキルに応じ設定 食事手当：8,000円/月 ※基幹職以上は対象外 時間外手当：実績に応じて支給 ※基幹職以上は対象外 年収（諸手当込）：490万円～
加入保険	社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
待遇・福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> 退職金：有（退職一時金・確定拠出年金） 福利厚生：家賃補助（単身赴任等一部対象者のみ）、家族手当（規定に準じて支給）、投信積立てサービス 等

この求人票には非公開情報が含まれるため、第三者への提供を禁止します。不要になった際には、ご自身で確実に破棄してください。記載内容については、随時変更されることもありますので、ご入社前に雇用主にご確認ください。

出力日: 2023/7/4